

Terminierung „gesetzliche Krankenkasse + private Zusatz-Krankenversicherung“ für *WIFO*

Guten Tag, mein Name ist ... von **der WIFO GmbH**, kann ich bitte mit Frau/Herrn ... sprechen?

Schön, dass ich Sie persönlich erreiche. (Klasse, dass ich Sie gleich am Telefon habe.)

Frau/Herr ..., der Grund aus dem ich Sie heute anrufe, ist folgender:

Wir vergleichen seit Jahren die Leistungen und Beiträge der gesetzlichen Krankenkassen und stellen immer wieder fest, dass Versicherte oft relativ zufrieden sind mit ihrer Krankenkasse. Aber nicht, weil die Krankenkasse so gut ist. Sondern weil viele Versicherte gar nicht wissen, was andere Krankenkassen alles bieten. Deshalb raten sogar die Verbraucherzentralen dazu, Preise und Leistungen der gesetzlichen Kassen unbedingt zu vergleichen.

Wussten Sie, dass Sie als Einzelperson JEDES Jahr 1.275 Euro sparen können? Und dass Sie, selbst wenn Sie als Paar gemeinsam versichert sind, über 2.000 Euro jährlich sparen können?

Reaktion abwarten

Wollen wir schnell mal herausfinden, wie viel SIE und Ihre Familienmitglieder sparen können? Dazu habe ich nur ein paar kurze Fragen, das geht wirklich ganz fix.

Reaktion abwarten

Für die Berechnung benötige ich dann bitte erst mal Ihr Geburtsdatum.

Geburtsdatum aufnehmen (Jahrgang genügt)

Frau/Herr ..., Sie sind doch gesetzlich krankenversichert (zumindest mitversichert), richtig?

Nur weiter bei JA

Und sicher arbeiten Sie (oder Ihr Partner, bei dem Sie gegebenenfalls mitversichert sind,) in einer festen Anstellung, oder?

Nur weiter bei JA

Wie zufrieden sind Sie denn mit Ihrer Krankenkasse? Bitte vergeben Sie eine Schulnote.

Antwort aufnehmen (1, 2, 3, 4, 5, 6)

Haben Sie von Ihrer Krankenkasse denn schon einmal eine Bonuszahlung auf Ihr Konto oder eine Beitragsrückerstattung bekommen?

Antworten aufnehmen (bei JA: Wissen Sie noch, wie viel? Mehrmals? Für mehrere Personen?)

Frau/Herr, die Leistungen der Krankenkassen sind ja gesetzlich vorgeschrieben und deshalb zu circa 96 Prozent absolut identisch. Aber es ist natürlich wichtig zu wissen, ob eine Kasse zum Beispiel auch die Kosten für alternative Heilmethoden übernimmt und in welcher Höhe.

Oder wie die Leistungen im Bereich Zähne oder Pflege aussehen. Was wäre Ihnen wichtiger, wenn Sie sich entscheiden müssten: Top-Leistung für die Zähne oder bei Pflegebedürftigkeit?

Antwort aufnehmen (Zahn, Pflege, beides)

Aber noch viel wichtiger ist es zu wissen, wie viel Geld Sie durch einen Wechsel zum Beispiel zur Krankenkasse mit dem laut Focus Money besten Bonusprogramm (für Familien) sparen – und das Jahr für Jahr und für jedes mitversicherte Familienmitglied.

Wie viele Erwachsene und wie viele Kinder sind denn gesetzlich versichert in Ihrem Haushalt? (2 Erwachsene: Sind Sie und Ihr Partner zusammen versichert, oder hat jeder einen Vertrag?)

Antwort abwarten und im nächsten Absatz berücksichtigen

Als berufstätige Einzelperson oder wenn Sie der Hauptversicherte einer Familie sind, können Sie durch Bonuszahlung, Beitragsrückerstattung und Gesundheitsbudget für attraktive Kurse auf 1.275 Euro kommen. (Hat Ihr Partner einen eigenen Vertrag, verdoppelt sich der Betrag.) Sind Sie gemeinsam versichert, sparen Sie insgesamt mehr als 2000 Euro, und das jedes Jahr. Auch jedes Kind erhält seinen Bonus und ein Gesundheitsbudget, bis zu 750 Euro pro Kind!

In Anbetracht dessen, dass Sie bisher nichts („nur Minibeträge, nur einmal was“, siehe oben) von Ihrer Krankenkasse zurückbekommen haben, klingt das doch super, Frau/Herr ..., oder??

Reaktion abwarten

Wir würden gerne die für Sie beste und günstigste aus 132 Krankenkassen ermitteln – in einem persönlichen Beratungsgespräch, kostenlos und unverbindlich. Jedes Jahr 2.000 Euro sparen bei mindestens identischer oder sogar besserer Leistung, das ist doch ein Wort, oder?

Reaktion abwarten

Frau/Herr ..., in wenigen Tagen meldet sich ein Krankenversicherungs-Profi von **der WIFO**, um einen Beratungstermin bei Ihnen zu Hause zu vereinbaren, in Ordnung?

Nur weiter bei JA

Wann sind Sie telefonisch denn am besten erreichbar, vormittags, nachmittags oder abends?

Antwort aufnehmen

Haben Sie vielleicht noch eine Handynummer für mich, falls Sie nicht zu Hause sein sollten?

Nummer aufnehmen

Bestens, der Kollege von **der WIFO** meldet sich dann in den nächsten Tagen bei Ihnen, um das genaue Datum und die Uhrzeit für Ihren persönlichen Beratungstermin zu vereinbaren, in Ordnung?

Nur positiv bei JA (falls nicht positiv, nochmal Vorteile wiederholen, sonst auf negativ setzen)

Dann wünsche ich Ihnen noch einen schönen Tag (Abend), auf Wiederhören.

Hintergrundinformationen + Einwandbehandlung

Wer ruft an: **WIFO** (Wirtschafts- & FONdsanlagen-Beratung) **GmbH, Rheinstetten**

Die WIFO hat 25 Jahre Branchenerfahrung, ist einer der größten deutschen Makler-Pools (= Verbund unabhängiger Versicherungsmakler) und zu 100% eigenständig und unabhängig.

Wie ist der Ablauf: Die Termin-Leads werden von den WIFO-Versicherungsmaklern angerufen und im positiven Fall zu Terminen gewandelt. Im Termin versuchen die Makler, die gesetzliche Krankenkasse zu wechseln und mit Hilfe der Ersparnis eine private Zahn- oder Pflegezusatzversicherung „kostenlos bzw. ohne Zuzahlung versus Einsparung“ zu verkaufen.

Haupt-Unterschiede zwischen gesetzlicher (GKV) und privater Krankenversicherung (PKV): Die PKV übernimmt fast alle Kosten, ist aber viel teurer als die GKV, wo gerade im Bereich Krankenhaus, Zahnarzt oder Pflegebedarf nur eine Grundversorgung übernommen wird. Diese Lücke können Versicherte in der GKV durch private Zusatzversicherungen schließen.

90% der Deutschen sind in der GKV, da die PKV sehr teuer ist und die Mitgliedschaft auch nur für Angestellte mit hohem Jahreseinkommen, Beamte und Selbstständige möglich ist.

Für weitere Details zur GKV bitte unbedingt lesen:

http://de.wikipedia.org/wiki/Gesetzliche_Krankenversicherung

<http://www.gesetzlichekrankenkassen.de/>

<http://www.1a.net/versicherung/gesetzliche-krankenversicherung>

„Bin zufrieden mit meiner GKV!“ Wie viel Geld bekommen Sie jedes Jahr zurück erstattet? Wie groß ist das Budget, das Sie für vorbeugende Gesundheitsmaßnahmen ausgeben können? Bei einigen Krankenkassen sind das über 1.000 Euro, die Sie pro Person im Jahr sparen können.

„Warum Geburtsdatum?“ Je nach Alter kann es unterschiedlich hohe Bonuszahlungen geben.

„Warum Besuchstermin?“ (Warum nicht am Telefon?) Vor Ort ist es nicht nur am bequemsten für Sie, sondern auch für unseren Spezialisten am einfachsten, zu verstehen, worauf es Ihnen (und Ihrer Familie) am meisten ankommt und so das geeignetste Angebot für Sie zu finden. Denn es gibt nicht nur 132 Krankenkassen, sondern meist pro Krankenkasse noch mehrere unterschiedliche Tarife, so dass ein fairer Preis-Leistungsvergleich nur noch Profis möglich ist.

„Habe keine Zeit!“ (Warum soll ich Ihnen zuhören? Warum soll ich einen Termin vereinbaren?) Sie können auch als Einzelperson, aber noch mehr als Familie eine stattliche Summe sparen. Und Sie müssen sich zu nichts verpflichten, alles ist für Sie unverbindlich und 100% kostenlos.